

ABSTRAK

Fitri Widiyana (434334032018041). Pengaruh sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal piutang pada CV. Nagamas Mitra Abadi. Skripsi program Strata 1 (S-1). Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Pasundanprogram studi akuntansi 2018, dibawah bimbingan Maulana Yusup, S.E., M.M

Tujuan penelitian ini untuk mengetahui bagaimana pengaruh sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal piutang pada CV.Nagamas Mitra Abadi. Dengan adanya sistem informasi akuntansi yang baik maka pengendalian internal juga pasti baik. Jika keduanya dapat berjalan dengan efektif di harapkan sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada sebuah perusahaan dapat mencapai tujuan yang memberikan manfaat berupa informasi bagi manajemen untuk pengambilan keputusan.

Metode penelitian yang digunakan adalah metode penelitian deskriptif dan verifikatif. Teknik pengumpulan data dengan menyebarkan kuesioner kepada 30 responden pada CV.Nagamas Mitra Abadi. Teknik Analisis data yang digunakan adalah teknik koefisien korelasi, analisis regresi linear sederhana dan analisis koefisien determinasi dalam pengerjaannya menggunakan SPSS 26 for Windows.

Pada hasil penelitian koefisien determinasi menunjukkan pengaruh yang signifikan dan memiliki hubungan positif antara sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal piutang . Hasilnya dapat dilihat dari analisis koefisien determinasi (R Square) adalah sebesar 0.696, Hal ini menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan kredit (X) mempengaruhi pengendalian internal piutang (Y) sebesar 69.6% sementara itu sisanya sebesar 30.4% dipengaruhi oleh hal lain yang mungkin mempengaruhi pengendalian internal piutang namun tidak dilakukan penelitian oleh penulis.

Kata Kunci : sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal piutang

ABSTRACT

Fitri Widiyana (434334032018041). *The effect of credit sales accounting information systems on internal control of accounts receivable at CV. Nagamas Mitra Abadi. Thesis fo Strata (S1) program at the STIE Pasundan College of Economics and accounting study program 2018, under the guidance of Maulana Yusup, SE, MM.*

The purpose of this study was to find out how the credit sales accounting information system influences the internal control of accounts receivable at CV.Nagamas Mitra Abadi. With a good accounting information system, internal control must also be good. If both can run effectively, it is hoped that the credit sales accounting information system in a company can achieve the goal of providing benefits in the form of information for management for decision making.

The research method used is descriptive and verification research methods. Data collection techniques by distributing questionnaires to 30 respondents at CV.Nagamas Mitra Abadi. The data analysis technique used is the correlation coefficient technique, simple linear regression analysis and analysis of the coefficient of determination in the process using SPSS 26 for Windows.

In the research results the coefficient of determination shows a significant influence and has a positive relationship between credit sales accounting information systems on internal control of accounts receivable. The results can be seen from the analysis of the coefficient of determination (R Square) which is 0.696. This shows that the credit sales accounting information system (X) affects internal control of receivables (Y) by 69.6% while the remaining 30.4% is influenced by other things that might influence internal control of receivables but not conducted research by the author.

Keywords: credit sales accounting information system for internal control of accounts receivable