

## ABSTRAK

Suci Auliani Komariah, NPM 434334032017156, **“Pengaruh Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit terhadap Pengendalian Internal Penjualan Kredit pada PT. General Teknik Bandung”**, dibawah bimbingan oleh Bulan Tati Fitria, SE., MM.

---

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis bagaimana pengaruh sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal penjualan kredit pada PT. General Teknik Bandung.

Dalam penelitian ini penulis menggunakan dua metode yang pertama ialah metode deskriptif dimana penelitian yang dilakukan untuk menganalisis data dengan cara mendeskripsikan atau menggambarkan data yang telah terkumpul sebagaimana adanya tanpa bermaksud membuat kesimpulan yang berlaku umum atau generalisasi, untuk metode kedua ialah metode verifikatif dimana penelitian yang digunakan untuk menguji kebenaran dari suatu hipotesis yang dilaksanakan melalui pengumpulan data lapangan.

Berdasarkan hasil penelitian pada PT. General Teknik Bandung bahwa secara umum telah berjalan dengan cukup baik, untuk sistem informasi akuntansi penjualan kredit mendapatkan nilai 3.36, sedangkan pengendalian internal penjualan kredit dikatakan cukup baik dengan nilai 3.35, dari hasil penelitian menunjukkan bahwa terdapat pengaruh yang sangat kuat antara sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal penjualan kredit terbukti dengan hasil koefisien korelasi sebesar 0.857, serta sistem informasi akuntansi penjualan kredit terhadap pengendalian internal penjualan kredit memiliki kontribusi R Square (yaitu koefisien determinasi sebesar 73.4%, sedangkan sisanya 26.6% disebabkan oleh faktor lain yang tidak diteliti dalam peneltian ini seperti kebijakan perusahaan dan lain-lain).

Kata Kunci : Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit, Pengendalian Internal Penjualan Kredit

## **ABSTRACT**

Suci Auliani Komariah, NPM 434334032017156, “**influence of accounting information system of sales credit against internal control of sales credit on PT. General Teknik Bandung**”, under the guidance by Bulan Tati Fitria, SE., MM.

---

This research aims to know and analyze how the figure of accounting information system of sales credit against internal control of sales credit on the PT. General Teknik Bandung.

In this research the authors use the first two methods is a descriptive method whereby the research conducted to analyze the data by describing or describing the data that has been collected as it is without intent to make conclusions that apply to the public or generalization, for the second method is a verification method where the research is used to test the truth of hypothesis conducted through the collection of field data.

Based on the result of research on PT. General Teknik Bandung that in general has been running quite well, for accounting information system of sales credit 3.36, while internal control of sales credit is also said to be good enough with the values of 3.35, from the result showed that there is very strong influence between the accounting information system of sales credit with the result of the correlation coefficient of 0.857, as well as accounting information system of sales credit against internal control of sales credit have a contribution of R Square (i.e.coefficient of determination of 74.3%, while the remaining 26.6% is caused by other factors that are not researched in this research).

**Key Words : Accounting Information System of Sales Credit, Internal Control of Sales Credit**